

26.01.2024



## **Witam Wszystkich serdecznie!**

Piękny, biały śnieg i mroźne temperatury mają swój urok, ale niestety nie sprzyjają branży budowlanej. Niskie temperatury i spowolnienie na rynku budowlanym wpłynęły także na naszą sprzedaż, która w styczniu jest mniejsza niż zakładaliśmy.

Każdy z nas ma zapewne znajomych, którzy pracują w tej samej branży i wiemy, iż problemy z pogodą i słabnącym rynkiem mają wszyscy.

Co możemy zrobić w takiej sytuacji? Konsekwentnie wdrażać w życie nasze założenia.

Szukajmy nowych rynków, nowych kanałów sprzedaży, poprawiajmy nasz serwis i nasze produkty. Wprowadzajmy oszczędności tam gdzie to możliwe – wyłączajmy niepotrzebne żarówki, palniki gazu itp., zachowujmy się tak, jak zachowywalibyśmy się w naszej własnej firmie. Wszystkie te działania, nawet drobne, niepozorne pozwolą nam łagodniej przebrnąć przez ten trudny okres i wzmocnić się na przyszłość.

.

Pozdrawiam  
*Zbigniew Kaliciński*